

PARA DIVULGAÇÃO IMEDIATA

Siga a Toshiba:

Facebook: www.facebook.com/ToshibaCopiers

Twitter: [@ToshibaMPS](https://twitter.com/ToshibaMPS)

YouTube: youtube.com/toshibacopiers

Blog: business.toshiba.com/blog

RSS Feed: <http://business.toshiba.com/rss-news.jsp>

Contato de mídia:

Rick Havacko

Toshiba America Business Solutions

(949) 462-6094

Rick.Havacko@tabs.toshiba.com

Sala de imprensa:

<http://business.toshiba.com/usa/about/press>

Toshiba promove Adrian Fuentes-Sanabria a vice-presidente de vendas internacionais

IRVINE, Califórnia (25 de janeiro de 2016) — A [Toshiba America Business Solutions](http://www.toshiba.com/usa/business-solutions)

anunciou hoje a nomeação de Adrian Fuentes-Sanabria para vice-presidente de vendas internacionais. O executivo recém-nomeado é responsável por ampliar as iniciativas de vendas da empresa na América Latina.

Fuentes-Sanabria tem como responsabilidade principal o direcionamento das atividades de vendas dos revendedores e distribuidores da Toshiba em toda a América Central e América do Sul, a fim de ajudar a garantir que a empresa atinja seus objetivos de receita anuais. Ele vai compartilhar sua capacidade de liderança e sua visão estratégica em benefício das iniciativas de vendas e marketing de parceiros de canal da Toshiba na América Latina.

“Adrian tem sido um funcionário dedicado, confiável e altamente produtivo desde que juntou-se à nossa empresa há mais de 15 anos”, disse Scott Maccabe, presidente e CEO da Toshiba America Business Solutions. “Ao demonstrar excelência por um período tão longo, Adrian conquistou a confiança e o respeito de todos os clientes e funcionários da Toshiba que trabalharam com ele.”

Fuentes-Sanabria atuou como diretor regional de vendas internacionais da Toshiba antes de aceitar sua atual posição. Ele vem sendo responsável por aumentar as vendas da premiada linha de produtos multifuncionais [e-STUDIO™](http://www.toshiba.com/usa/business-solutions/e-studio) da empresa na América Latina em pelo menos 10% ao ano desde que assumiu a responsabilidade pelo canal de vendas internacional da Toshiba em 2012.

Ele trabalha na inovadora empresa de gestão de conteúdo de Irvine, Califórnia, desde 1998. Fuentes-Sanabria formou-se em Administração de Empresas pela Madison University.

Clique para tweetar: [Toshiba promove Adrian Fuentes-Sanabria a vice-presidente de vendas internacionais](https://twitter.com/ToshibaMPS/status/661111111111111111)

(continuação)

Sobre a Toshiba America Business Solutions

Com sede em Irvine, Califórnia, a Toshiba America Business Solutions (TABS) é uma empresa independente da Toshiba Corporation, componente da Fortune Global 500 e oitava maior fabricante de equipamentos eletrônicos integrados do mundo. A TABS oferece soluções de impressão, digitalização e cópia, serviços gerenciados de documentação e sinalização digital para empresas de todos os tamanhos.

As premiadas copiadoras e impressoras [e-STUDIO™](#) proporcionam desempenho de qualidade, com a segurança exigida pelas empresas. Complementando as ofertas de hardware, a Toshiba oferece um conjunto completo de serviços de fluxo de trabalho, captura e proteção de documentos, incluindo o [Encompass™](#), seu aclamado programa de serviços gerenciados de impressão. O Encompass permite que os clientes reduzam o volume de impressão, otimizem o fluxo de trabalho e aumentem a eficiência energética.

As ofertas de sinalização digital do [Ellumina™](#) da TABS incluem todo o hardware, o software e os serviços necessários para implementar instalações de sinalização digital estáticas e interativas. A TABS fornece serviços de criação e gerenciamento de conteúdo, monitores, integração, instalação e gerenciamento de projetos, bem como financiamento para soluções que envolvem desde uma única tela até as maiores arenas e estádios.

A TABS é composta por cinco divisões: a Divisão de Processamento Eletrônico de Imagens, a Divisão de Produtos de Toner, a Divisão de Engenharia de Soluções de Documentos, a Divisão Internacional e a Toshiba Business Solutions (TBS).

###